



## **FONCTION : Business Developer France et International**

### **FINALITE :**

Mettre en œuvre la politique de développement de l'entreprise et d'offres de services en France et à l'international.

Assurer l'intégration de VSB énergies nouvelles dans les différents pays en développant un réseau professionnel permettant la mise en œuvre de partenariats locaux.

Assurer et animer le développement commercial de l'entreprise en France et à l'étranger.

### **REND COMPTE A : Pôle Business Development**

#### **Développement de l'activité de services à des tiers :**

Définir et accompagner avec la direction les grandes lignes de développement commercial pour offrir des prestations à des tiers dans les domaines du développement et l'audit de projets, la construction et le suivi d'exploitation.

Acquérir une bonne connaissance technique des activités de VSB et développer de bonnes relations en interne avec l'équipe afin de pouvoir sereinement travailler dans le futur.

Etablir de nouvelles relations auprès de clients potentiels pour le développement commercial des activités de VSB en France.

Suivre les discussions et négociations auprès des différents prospects en lien avec la direction.

Rechercher et mettre en place de nouveaux marchés en utilisant l'expertise technique de VSB (due diligence, formations techniques, etc.)

Suivre dans le temps les contrats et les prestations avec les clients et prospects « grands comptes » comme interlocuteur technique et commercial de VSB.

#### **Activités export :**

Maîtriser les contextes réglementaires, normatifs et tarifaires des EnR dans les différents pays envisagés par la direction et être capable d'en suivre ses évolutions et de s'adapter à ceux-ci.

Développer des relations et partenariats de confiance avec des interlocuteurs locaux (administrations, bureau d'étude, etc.) des pays concernés en mettant en avant les compétences et expertises de VSB.

Etre en mesure de définir quels sont les partenaires avec lesquels VSB peut être en mesure d'initier des collaborations stratégiques dans chacun des pays pour le développement de projets ou des offres de prestations.



Etablir des relations contractuelles avec les différents acteurs et partenariats.

Assurer le suivi contractuel des prestations en lien avec les équipes techniques de VSB

Effectuer toutes les démarches de communication et de mise en relation nécessaires (*réunions, rencontres, etc.*) auprès des administrations et partenaires afin de favoriser le développement de VSB et l'acceptabilité des projets envisagés à l'export.

Assurer un reporting précis de l'ensemble des activités menées dans les différents pays prospectés par VSB (suivi technique et financier) afin de faciliter la prise de décision de la Direction.

Etre en mesure de définir les axes de développement prioritaires (marchés) en fonction du contexte politico-économique de chacun des pays.

### **QUALITES ET COMPETENCES REQUISES :**

Diplômé de l'enseignement supérieur, de préférence en ingénierie et/ou commercial.

Intérêt pour les énergies renouvelables en général, maîtrise de la gestion commerciale des projets énergétiques et de la réglementation qui s'y rattache

Maîtrise du contexte français et international de l'énergie

Expérience réussie de la négociation

Sens de la communication, aisance relationnelle permettant d'aborder tous types d'interlocuteurs :

- Capacité d'écoute,
- Capacité à présenter clairement des arguments persuasifs,
- Qualité de communication écrite et orale,
- Savoir argumenter et mener une démarche commerciale jusqu'à son terme.

Autonomie et efficacité dans la réalisation des missions confiées ceci dans le respect des règles de l'entreprise.

Définition des plannings en collaboration avec son responsable et respect des échéances fixées.

Goût pour le travail en autonomie et la pluralité des tâches.

Persévérance.

Esprit d'équipe.

Excellentes qualités rédactionnelles.

Capacité à mener plusieurs projets en parallèle de manière rigoureuse et exhaustive.

Capacité à échanger et synthétiser les informations liées à l'environnement de travail.

Langues : Anglais courant indispensable

Maîtrise du pack office.

*Les attributions ci-dessus ne présentent pas un caractère exhaustif et sont susceptibles d'être modifiées*